

Projektna raziskovalna naloga "Po kreativni poti do znanja 2016/17" – Mednarodna prodajna pogodba v praksi slovenskih gospodarskih subjektov

Republika Slovenija je podpisnica Konvencije Združenih narodov o pogodbah o mednarodni prodaji blaga (CISG), zato slednja predstavlja veljavno in zavezujoče pravo, ki se v Sloveniji uporablja neposredno. Posledično obstaja potreba poslovne prakse po natančnem poznavanju njenih vsebinskih rešitev, poleg tega pa poslovnim subjektom prinaša nekatere prednosti, ki prihajajo do izraza v vseh fazah konkretnega posla. Kljub široki uveljavljenosti se zdi, da poznavanje CISG še vedno ni zadovoljivo, saj poslovni subjekti pogosto sklepajo prodajne pogodbe, za katere CISG velja, brez zavedanja njenega obstoja, vsebine in pomena. Podjetja določb CISG pogosto ne poznajo in zato nanje ne pazijo, kar v primeru sporov pogosto velja tudi za prvostopenjska sodišča v Republiki Sloveniji; ta redko uporabijo CISG ob presojanju mednarodne prodajne pogodbe.

Študenti Pravne fakultete Univerze v Ljubljani in Ekonomske fakultete Univerze v Ljubljani so v zvezi s to trajno aktualno temo v okviru javnega razpisa za projektno delo z gospodarstvom in negospodarstvom v lokalnem in regionalnem okolju – “Po kreativni poti do znanja 2016/2017” pod mentorstvom glavne pedagoške mentorice in koordinatorice izr. prof. dr. Ane Vlahek, pedagoškega mentorja prof. dr. Janeza Prašnikarja ter delovnih mentorjev mag. Marka Djinovića in Jerneja Kuzmiča v obdobju med 1. 3. 2017 in 31. 7. 2017 opravili raziskovalno delo in na njegovi podlagi oblikovali preko 200 strani dolgo raziskovalno nalogo z naslovom »Mednarodna prodajna pogodba v praksi slovenskih gospodarskih subjektov«. Nalogo je uredila in lektorirala izr. prof. dr. Ana Vlahek.

Namen projekta je bil raziskati problematiko uporabe CISG v slovenskem gospodarskem prostoru in slovenskim gospodarskim družbam ponuditi praktične rešitve. Študenti so nalogo razdelili na tri systemske sklope. V prvem sta primerjani besedili CISG in slovenskega Obligacijskega zakonika, v drugem je analizirana slovenska sodna praksa po CISG, v tretjem pa so predstavljeni praktični vidiki uporabe CISG v gospodarski družbi KEMA d.o.o.. Primerjava pravnih virov je v grobem razdeljena na tri dele, pri čemer obravnava področje uporabe CISG in splošne določbe (študent Tilen Špenko), obveznosti prodajalca (študent Žan Timon Aldžić Matiš) in obveznosti kupca (Peter Erjavec). Analiza sodne prakse obravnava sodne odločbe, kjer CISG ni bil uporabljen, kjer CISG ni urejal posameznega pravnega instituta in tiste, kjer je sodišče CISG uporabilo v celoti. Nadalje, analiza sodne prakse ponuja nekaj statističnih podatkov glede uporabe CISG ter predstavlja ključne izzive, s katerimi se pri njeni uporabi srečujejo stranke in sodišča (študenta Tjaša Geč in Blaž Slavec). Vpogled v praktične vidike uporabe CISG na primeru poslovanja gospodarske družbe KEMA d.o.o. je razdeljen na dva dela in sicer na pravno ter ekonomsko analizo poslovanja sodelujočega podjetja. V okviru pravne analize je predstavljen trg poslovanja, postopek sklenitve pogodb, način plačevanja kupnine, uporaba

INCOTERMS ter pristopi k reševanju porajajočih se sporov (študent Andraž Janežič). Pri ekonomski analizi poslovanja je orisana vpetost Slovenije v mednarodne prodajne tokove, pripravljena finančna analiza poslovanja podjetja KEMA d.o.o. in predstavljena analiza bilance stanja in izkaza poslovnega izida (študentka Lara Flegar).

Prepričani smo, da bodo rezultati koristili vsakemu slovenskemu podjetju pri sklepanju prodajnih pogodb s tujimi partnerji. Naloga služi kot pripomoček pri razumevanju določb CISG v odnosu do domačega prava in predstavlja ter analizira javno dostopne sodne odločitve, sprejete na podlagi CISG. Polega tega ponuja vpogled v prakso poslovanja z mednarodno prodajno pogodbo, kar je primerno zlasti za podjetja, ki tovrstnih izkušenj še nimajo. Želimo si, da bo naloga čim prej izšla tudi v pisni obliki in postala na voljo širši zainteresirani javnosti.