

| UČNI NAČRT PREDMETA / COURSE SYLLABUS | |
|---|---|
| Predmet: Course title: | Mednarodno gospodarsko pravo International Commercial Law |
| Študijski program in stopnja Study programme and level | Študijska smer Study field |

| Študijski program in stopnja Study programme and level | Študijska smer Study field | Letnik Academic year | Semester Semester |
|---|-------------------------------|-------------------------|----------------------|
| Enoviti magistrski študijski program Pravo | / | 4., 5. | 7., 9. |
| Integrated master study programme Law | / | 4th, 5th | 7th, 9th |

| | |
|------------------------------|-----------------------------------|
| Vrsta predmeta / Course type | Izbirni predmet / Elective course |
|------------------------------|-----------------------------------|

| | |
|---|--|
| Univerzitetna koda predmeta / University course code: | |
|---|--|

| Predavanja Lectures | Seminar | Vaje Tutorial | Klinične vaje work | Druge oblike študija | Samost. delo Individ. work | ECTS |
|------------------------|---------|------------------|-----------------------|-------------------------|-------------------------------|------|
| 45 | 15 | | | | 60 | 4 |

| | |
|------------------------------|---|
| Nosilec predmeta / Lecturer: | prof. dr. Peter Grilc, izr. prof. dr. Klemen Podobnik, izr. prof. dr. Ana Vlahek / Prof. Dr. Peter Grilc, Assoc. Prof. Dr. Klemen Podobnik, Assoc. Prof. Dr. Ana Vlahek |
|------------------------------|---|

| | | |
|------------------------|---|--|
| Jeziki / Languages: | Predavanja / Lectures: Seminar / Seminar: Vaje / Tutorial: | slovenski / Slovenian slovenski / Slovenian |
| | | |

| | |
|--|----------------|
| Pogoji za vključitev v delo oz. za opravljanje študijskih obveznosti: | Prerequisites: |
| | |

| | |
|----------|-----------------------------|
| Vsebina: | Content (Syllabus outline): |
|----------|-----------------------------|

| | |
|--|--|
| <p>1. Mednarodno gospodarsko pravo in pravo mednarodne trgovine</p> <p>2. Subjekti mednarodnega gospodarskega prava</p> <p>2.1. Zasebni subjekti, pojem podjetja</p> <p>2.2. Države in mednarodne organizacije kot subjekti mednarodnega gospodarskega prava</p> <p>2.3. Act of State in Foreign Sovereign Compulsion doktrini</p> <p>3. Regulatorni okvir mednarodnega gospodarskega prava</p> <p>3.1. Unifikacija, harmonizacija, zakonodajna konkurenca</p> <p>3.2. Lex Mercatoria</p> <p>4. Liberalizacija svetovne trgovine</p> <p>4.1. Mednarodni ekonomski odnosi</p> <p>4.2. Od Bretton-Woodskega sporazuma do Havanske listine</p> <p>4.3. ITO ali GATT?</p> <p>4.4. Razvoj in pomen GATT</p> <p>4.5. WTO</p> <p>4.5.1. Temeljna načela</p> <p>4.5.2. Izjeme od načela liberalizacije</p> <p>4.5.3. Okoljski standardi</p> <p>4.5.4. Zdravstveni standardi</p> <p>4.5.5. Dumping/Antidumping</p> <p>4.5.6. Postopek reševanja sporov</p> <p>5. Mednarodno konkurenčno pravo</p> <p>5.1. Primerjalni prikaz temeljnih sistemov (ZDA, EU, Japonska)</p> <p>5.2. Od ICPAC do Mednarodne mreže za konkurenco (ICN)</p> <p>5.3. Boj proti mednarodnim kartelom</p> <p>5.4. Presoja čezmejnih (globalnih) koncentracij</p> <p>6. Financiranje mednarodne trgovine</p> <p>6.1. Dokumentarni akreditiv</p> <p>6.2. Stand-by akreditiv</p> <p>6.3. Factoring</p> <p>7. Pravo mednarodne prodaje blaga</p> <p>7.1. Dunajska konvencija o mednarodni prodaji blaga (CISG)</p> <p>7.1.1. Metodologija in razvoj</p> <p>7.1.2. Uporaba konvencije</p> <p>7.1.3. Splošna določila konvencije</p> <p>7.1.4. Sklenitev pogodb – obličnost, ponudba, akcept</p> <p>7.1.5. Obveznosti kupca / Obveznosti prodajalca</p> | <p>1. International commercial law and the law of international trade</p> <p>2. The subjects of international commercial law</p> <p>2.1. Private entities, the notion of undertaking</p> <p>2.2. States and international organizations as subjects of international commercial law</p> <p>2.3. The Act of State and Foreign Sovereign Compulsion doctrines</p> <p>3. Regulatory framework of international commercial law</p> <p>3.1. Unification, harmonization, regulatory competition</p> <p>3.2. Lex Mercatoria</p> <p>4. Liberalisation of international trade</p> <p>4.1. International economic relations</p> <p>4.2. From Bretton-Wood to Havana Charter</p> <p>4.3. ITO or GATT?</p> <p>4.4. The evolution of GATT</p> <p>4.5. WTO</p> <p>4.5.1. Basic principles</p> <p>4.5.2. Exceptions to the principle of liberalization</p> <p>4.5.3. Environmental standards</p> <p>4.5.4. Health and safety standards</p> <p>4.5.5. Dumping/Antidumping</p> <p>4.5.6. Dispute settlement procedure</p> <p>5. International competition law</p> <p>5.1. Comparative analysis of core systems (USA, EU, Japan)</p> <p>5.2. From ICPAC to ICN</p> <p>5.3. Fight against international cartels</p> <p>5.4. Analysis of cross-border international mergers</p> <p>6. Financing of international trade</p> <p>6.1. Letter of credit</p> <p>6.2. Stand-by letter of credit</p> <p>6.3. Factoring</p> <p>7. International sales law</p> <p>7.1. Vienna Sales Convention (CISG)</p> <p>7.1.1. Methodology and development</p> <p>7.1.2. Application of CISG</p> <p>7.1.3. General provisions</p> <p>7.1.4. Formation of Contract – form, offer, acceptance</p> <p>7.1.5. Obligations of the seller and the buyer</p> <p>7.1.6. Breaches of contract</p> |
|--|--|

| | |
|---|---|
| <p>7.1.6. Kršitev pogodb</p> <p>7.1.7. Sankcije za kršitev pogodb</p> <p>7.1.8. Primerjava ureditve prodajne pogodbe v CISG in OZ</p> <p>7.1.9. Analiza relevantne sodne in arbitražne prakse</p> <p>8. Drugi mednarodni gospodarski posli</p> <p>8.1. Distribucija</p> <p>8.2. Franšizing</p> <p>8.3. Agencijska pogodba</p> <p>8.4. BOT posli</p> | <p>7.1.7. Sanctions</p> <p>7.1.8. Comparative analysis of CISG and Slovenian Obligations Code</p> <p>7.1.9. Analysis of relevant courts' and arbitral tribunals' decisions</p> <p>8. Other international business transactions</p> <p>8.1. Distribution</p> <p>8.2. Franchising</p> <p>8.3. Commercial agency</p> <p>8.4. BOT</p> |
|---|---|

Temeljni literatura in viri / Readings:

- Trebilcock Michael, Howse Robert: The Regulation of International Trade, Routledge, 2004.
- Matsushita Mitsuo, Schoenbaum Thomas, Mavroidis Petros: The World Trade Organization, Oxford University Press, 2006.
- Možina Damjan, Schlechtriem Peter: Pravo mednarodne prodaje, Uradni list, Ljubljana, 2006.

Dodatna literatura bo sporočena na predavanjih.

Cilji in kompetence:

Cilj predmeta je, da slušatelj pridobi poglobljena in zahtevnejša pravna znanja na področju mednarodnega gospodarskega prava in prava mednarodne trgovine. Predmet je zasnovan multidisciplinarno in zahteva temeljno predznanje institutov gospodarskega prava, konkurenčnega prava in osnov ekonomije. Na praktični ravni se predvideva osvojitev poglobljene zmožnosti analize poslov mednarodnega gospodarskega prava in temeljnega načina reševanja sporov v okolju mednarodne trgovine.

Objectives and competences:

The objective of the course is to gain in depth knowledge of complex legal issues of international commercial and trade law. The course is multidisciplinary and requires basic knowledge of commercial law, competition law, and economy. On a practical level, it will equip the students with skills of analyzing international trade transactions and international commercial dispute resolution.

Predvideni študijski rezultati:

Po opravljenih obveznostih bo študent sposoben izkazati razumevanje najzahtevnejših pravnih instrumentov s področja, jih analizirati in razvrščati v konkretnih situacijah. Študent bo sposoben argumentirano interpretirati mednarodno normodajo s področja in spremljati ter analizirati mednarodno sodno in arbitražno prakso in odločitve panelov Svetovne trgovinske organizacije. Pridobljeno znanje je mogoče neposredno temeljno uporabiti pri sklepanju poslov financiranja mednarodne trgovine, pri reševanju sporov s področja liberalizirane svetovne trgovine in pri sestavi zahtevnih poslov mednarodne prodaje blaga.

Intended learning outcomes:

After taking part in the course, the students will be able to show understanding of complex legal instruments of international commercial law, and will be able to analyse them and categorize them in individual cases. They will be able to interpret the relevant legal provisions and have insight into the case law of national courts, arbitral tribunals and WTO panels. The students will be able to apply the knowledge gained within this course when entering international business transactions, partaking in international commercial dispute resolution, and drafting complex documents in international sales and other business transactions. The students will improve their oral and written

Ustno in pisno izražanje o pravnih vprašanjih, sposobnost pravniškega sklepanja, izdelava najzahtevnejših zapisov pravnih poslov, prenos znanja v različne oblike vlog v postopkih. Študenti povezujejo pridobljeno znanje predvsem z drugimi predmeti s področja gospodarskega prava (konkurenčno pravo, kontrakti,...).

skills and legal thinking. They will be able to draft complex contracts and other legal acts required in various proceedings.

The students will link the knowledge gained within this course with other courses of commercial law (e.g., competition law and contracts).

Metode poučevanja in učenja:

- predavanja (posredovanje temeljnih teoretičnih znanj, analiza konkretnih zakonskih in pravnoposlovnih določb)
- seminar (analiza sodne in arbitražne prakse)

Learning and teaching methods:

- lectures (delivering basic theoretical knowledge, analysis of relevant statutory and contractual provisions)
- seminar (analysis of courts', panels' and arbitral tribunals' case-law)

| Načini ocenjevanja: | Delež (v %) / Weight (in %) | Assessment: |
|--|-----------------------------|---|
| Končni pisni izpit, ki se oceni z ocenjevalno lestvico od 5 - 10: od 6-10 (pozitivno) oziroma 5 (negativno); ob upoštevanju Statuta UL in pravil Pravne fakultete. | 80% | Final written exam graded 5-10 (pass: 6-10, fail: 5) in accordance with the Statute of the University of Ljubljana and the Rules of the Faculty of Law. |
| Izdelava in predstavitev seminarske ali druge naloge po izboru nosilcev, ki se upošteva pri končni oceni. | 20% | Written and oral presentation of a seminar paper or other homework determined by the lecturer. The grade of such work is taken into account in determining the final grade. |

Reference nosilca / Lecturer's references:

prof. dr. Peter Grilc:

1. EKEY, Friedrich L., KLIPPEL, Diethelm, KOTTHOFF, Jost, MECKEL, Astrid, GRILC, Peter, PODOBNIK, Klemen, BRÄMER, Antje. Heidelberger Kommentar zum Wettbewerbsrecht, (Heidelberger Kommentar). 2., neu bearbeit. Aufl. Heidelberg: C. F. Müller, cop. 2005. XXV, 1366 str. ISBN 3-8114-3053-X. ISBN 978-3-8114-3053-2. [COBISS.SI-ID 10630737].
2. GRILC, Peter. Konkurenčno pravo v obdobju gospodarske krize (antitrust in koncentracije). V: Dnevi slovenskih pravnikov 2010 od 14. do 16. oktobra, Portorož, (Podjetje in delo, ISSN 0353-6521, Letn. 36, št. 6/7). Ljubljana: GV Založba, 2010, str. 1343-1354. [COBISS.SI-ID11100241].
3. GRILC, Peter. Gospodarska/finančna kriza kot spremenjena okoliščina. Pravni letopis ..., ISSN 1855-5861, 2011, str. 33-46, 378-379. [COBISS.SI-ID 12160593].

izr. prof. dr. Klemen Podobnik:

1. FATUR, Andrej, PODOBNIK, Klemen. Slovenia/Commentary : SI/C, (Competition law in Western Europe and the USA, Competition Law, suppl. 318 (February 2011)). Alphen aan den

- Rijn: Kluwer Law International, 2011. 46 str., tabele. ISBN 978-90-654-4904-7. [COBISS.SI-ID12512081].
2. EKEY, Friedrich L., KLIPPEL, Diethelm, KOTTHOFF, Jost, MECKEL, Astrid, GRILC, Peter, PODOBNIK, Klemen, BRÄMER, Antje. Heidelberger Kommentar zum Wettbewerbsrecht, (Heidelberger Kommentar). 2., neu bearbeit. Aufl. Heidelberg: C. F. Müller, cop. 2005. XXV, 1366 str. ISBN 3-8114-3053-X. ISBN 978-3-8114-3053-2. [COBISS.SI-ID 10630737].
3. PODOBNIK, Klemen, VLAHEK, Ana. Slovenia. V: KOECK, Heribert Franz (ur.), KAROLLUS, Margit Maria (ur.). Die Modernisierung des EG-Kartellrechts : erste Erfahrungen mit der VO 1/2003 = The modernisation of European competition law : initial experiences with Regulation 1/2003 = La modernisation des règles communautaires antitrust : premières expériences avec le règlement no 1/2003, (Kongress-Publikationen, 23, Bd., vol., tome 2). 1. Aufl. [Baden-Baden]: Nomos; Wien = Vienna = Vienne: Facultas.WUV, 2008, str. 281-288. [COBISS.SI-ID 9460049].
- izr. prof. dr. Ana Vlahek:
1. GRILC, Peter, BRATINA, Tanja, GALIČ, Aleš, KERŠEVAN, Erik, KOCMUT, Mitja, PODOBNIK, Klemen, VLAHEK, Ana, ZABEL, Bojan. Zakon o preprečevanju omejevanja konkurence (ZPOmK-1) : s komentarjem, (Nova slovenska zakonodaja). 1. natis. Ljubljana: GV založba, 2009. 729 str., tabele. ISBN 978-961-247-115-6. [COBISS.SI-ID 247294464].
 2. VLAHEK, Ana. Odstop od pogodbe po Dunajski konvenciji. V: Dnevi slovenskih pravnikov 2005, od 13. do 15. oktobra, Portorož, (Podjetje in delo, Letn. 31, št. 6/7). Ljubljana: Gospodarski vestnik, 2005, str. 1228-1251. [COBISS.SI-ID 7548241].
 3. PODOBNIK, Klemen, VLAHEK, Ana. Slovenia. V: KOECK, Heribert Franz (ur.), KAROLLUS, Margit Maria (ur.). Die Modernisierung des EG-Kartellrechts : erste Erfahrungen mit der VO 1/2003 = The modernisation of European competition law : initial experiences with Regulation 1/2003 = La modernisation des règles communautaires antitrust : premières expériences avec le règlement no 1/2003, (Kongress-Publikationen, 23, Bd., vol., tome 2). 1. Aufl. [Baden-Baden]: Nomos; Wien = Vienna = Vienne: Facultas.WUV, 2008, str. 281-288. [COBISS.SI-ID 9460049].