

**UČNI NAČRT PREDMETA / COURSE SYLLABUS**

<b>Predmet:</b>	Pravo mednarodne prodaje
<b>Course title:</b>	The law of international sales

Študijski program in stopnja Study programme and level	Študijska smer Study field	Letnik Academic year	Semester Semester
Doktorski študij, 3. stopnja	Pravo	1.	2.
Doctoral studies, 3rd level	Legal studies	1.	2.

**Vrsta predmeta / Course type**

**Univerzitetna koda predmeta / University course code:**

Predavanja Lectures	Seminar Seminar	Vaje Tutorial	Klinične vaje work	Druge oblike študija	Samost. delo Individ. work	ECTS
15	8				102	5

**Nosilec predmeta / Lecturer:**

**Jeziki / Languages:** **Predavanja / Lectures:**   
**Vaje / Tutorial:**

**Pogoji za vključitev v delo oz. za opravljanje študijskih obveznosti:**

Izpolnjevanje pogojev za vpis na doktorski študij Pravo in osnovno znanje s področja predmeta, ki ustreza znanju na tem področju, pridobljenem na ravni prve in (ali) druge stopnje študija prava.

**Prerequisites:**

General conditions for enrolment into the Doctoral Programme in Legal Studies with a basic knowledge of the subject at the level of first and (or) second cycle programme in Legal Studies.

**Vsebina:**

Prikazana je zgodovina nastajanja, mehanizem delovanja in vsebina unificiranega prava prodaje. Večji del obravnave je namenjen materialnopravnim vprašanjem prodajne pogodbe, urejenim v konvenciji (uporaba konvencije, sklenitev pogodbe, pravice in obveznosti strank), manjši del pa se nanaša na predpostavke uporabe konvencije in zapolnjevanje praznin in s tem povezano mednarodno zasebno pravo. Posebej se obravnava ozadje nastanka ter pomen konvencije za globalno poslovanje. Predstavljeni so aktualni teoretični prispevki ter vpliv unificiranega prava prodaje na domače pravo.

**Content (Syllabus outline):**

The course presents the history, the mechanism of functioning and the substance of Uniform Sales Law (UN Convention on Contracts for the International Sales of Goods - CISG). The course focusses on the substantive sales law as prescribed by the Convention (conclusion of contract, rights and obligations of the parties) but also deals with questions of application of the Convention, the filling of gaps and related international private law. The background of the Convention and its significance for global trade are also being dealt with, as well as some theoretical viewpoints and the question of influence of the Uniform Sales law on national (domestic) law of obligations.

**Temeljna literatura in viri / Readings:**

Schlechtriem, Možina, Pravo mednarodne prodaje, Uradni list, Ljubljana 2006.  
 Možina, Kršitev pogodbe, GV Založba, Ljubljana 2006.  
 Ferrari (ur.), Quo vadis CISG? Bruylant/Sellier 2005.

**Cilji in kompetence:**

Predmet obravnava pravo Konvencije ZN o mednarodni prodaji blaga (1980, »Dunajska konvencija«).

**Objectives and competences:**

The course presents the law of the UN Convention on Contracts for the International Sale of Goods (CISG).

**Predvideni študijski rezultati:**

Znanje in razumevanje:  
 Cilj predmeta je seznanitev študentov z zgodovino nastajanja, mehanizmom delovanja in vsebino unificiranega prava prodaje, pa tudi z odprtimi teoretičnimi in praktičnimi vprašanji njegove uporabe.

**Intended learning outcomes:**

Knowledge and understanding:  
 The objective of the course is to teach the students about its history, mechanism of application and the substance of Uniform Sales law, as well as about some open theoretical and practical questions of its application.

**Metode poučevanja in učenja:**

Predavanja  
 Drugo – izdelava seminarske naloge,  
 Individualni študij za izpit.

**Learning and teaching methods:**

Lectures.  
 Other- seminar paper.  
 Individual study.

**Načini ocenjevanja:**

Način (pisni izpit, ustno izpraševanje, naloge, projekt)  
  
 Seminarska naloga kot pogoj za pristop k ustnemu izpitu.

Delež (v %) /  
 Weight (in %)

**100 %**

**Assessment:**

Type (examination, oral, coursework, project):  
 Oral exam. Prerequisite: Seminar paper.

**Reference nosilca / Lecturer's references:**

- Možina/ Schlechtriem, Pravo mednarodne prodaje, Uradni list, Ljubljana 2006;
- Možina: Kršitev pogodbe, GV Založba, Ljubljana 2006.
- Možina, v: Juhart/Plavšak, OZ s komentarjem, III. knjiga, GV Založba, Ljubljana 2004;
- Možina, v: Ferrari, The CISG and its impact on national legal systems. München: Sellier European Law Publishers, 2008, str. 265-272.