

**UČNI NAČRT PREDMETA / COURSE SYLLABUS**

Predmet:	MEDNARODNO GOSPODARSKO PRAVO
Course title:	

Študijski program in stopnja Study programme and level	Študijska smer Study field	Letnik Academic year	Semester Semester
<b>Drugostopenjski magistrski program Pravo</b>		<b>Prvi</b>	<b>Drugi</b>

Vrsta predmeta / Course type	<b>Obvezni strokovni predmet modula Mednarodnopravni</b>
------------------------------	--

Univerzitetna koda predmeta / University course code:

Predavanja Lectures	Seminar Seminar	Vaje Tutorial	Klinične vaje work	Druge oblike študija	Samost. delo Individ. work	ECTS
90				30	120	8

Nosilec predmeta / Lecturer:

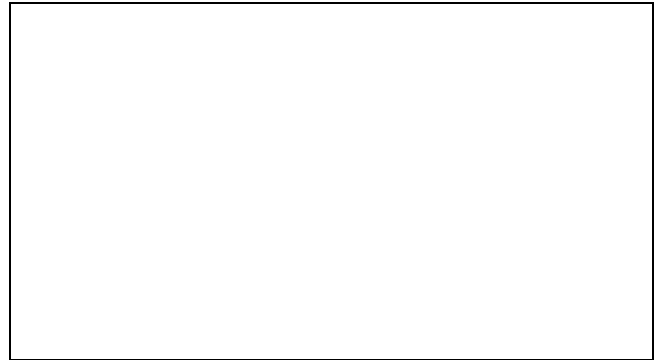
Jeziki / Languages:	Predavanja / Lectures: Vaje / Tutorial:	<b>Slovenski</b>
------------------------	--	------------------

Pogoji za vključitev v delo oz. za opravljanje študijskih obveznosti: Pogoj za pristop k izpitu je izdelana in pozitivno ocenjena seminarska naloga in/ali ustna predstavitev (ali več njih) v skladu z navodili nosilcev na začetku semestra.	Prerequisites:
---	----------------

Vsebina: 1. Mednarodno gospodarsko pravo in pravo mednarodne trgovine 1.1. Pojemovna opredelitev 1.2. Ločnice in prepletanje 2. Subjekti mednarodnega gospodarskega prava 2.1. Zasebni subjekti, pojem podjetja 2.2. Države in mednarodne organizacije kot subjekti MGP 2.3. Act of State in Foreign Sovereign	Content (Syllabus outline):
---	-----------------------------

Compulsion doktrini	
3. Regulatorni okvir mednarodnega gospodarskega prava	
3.1. Unifikacija, harmonizacija, zakonodajna konkurenca	
3.2. Lex Mercatoria	
4. Liberalizacija svetovne trgovine	
4.1. Mednarodni ekonomski odnosi	
4.2. Od Bretton-Woodskega sporazuma do Havanske listine	
4.3. ITO ali GATT?	
4.4. Razvoj in pomen GATT	
4.5. WTO	
4.5.1. Temeljna načela	
4.5.2. Izjeme od načela liberalizacije	
4.5.3. Okoljski standardi	
4.5.4. Zdravstveni standardi	
4.5.5. Dumping/Antidumping	
4.5.6. Postopek reševanja sporov	
5. Mednarodno konkurenčno pravo	
5.1. Primerjalni prikaz temeljnih sistemov (ZDA, EU, Japonska)	
5.2. Od ICPC do Mednarodne mreže za konkurenco (ICN)	
5.3. Boj proti mednarodnim kartelom	
5.4. Presoja čezmejnih (globalnih) koncentracij	
6. Financiranje mednarodne trgovine	
6.1. Dokumentarni akreditiv	
6.2. Stand-by akreditiv	
6.3. Factoring	
6.4. Forfaiting	
7. Pravo mednarodne prodaje blaga	
7.1. Dunajska konvencija o mednarodni prodaji blaga (CISG)	
7.1.1. Metodologija in razvoj	
7.1.2. Uporaba konvencije	
7.1.3. Splošna določila konvencije	
7.1.4. Sklenitev pogodbe – obličnost, ponudba, akcept	
7.1.5. Obveznosti kupca / Obveznosti prodajalca	
7.1.6. Kršitev pogodbe	
7.1.7. Sankcije za kršitev pogodbe	
7.1.8. Primerjava ureditve prodajne pogodbe v CISG in OZ	
7.1.9. Analiza relevantne sodne in arbitražne prakse	
8. Intelektualna lastnina	
8.1. Vloga WIPO – potrebe po spremembah	
8.2. Intelektualna lastnina v okolju Svetovne trgovinske organizacije	
9. Logistika	

- 9.1. Pomen logistike za mednarodno trgovino
- 9.2. Posel logističnega podjetja
- 10. Mednarodne finančne transakcije
- 10.1. Swap posli
- 10.2. Opcijski posli
- 10.3. Finančni kolaterali



Temeljna literatura in viri / Readings:

- Tratnik Matjaž, Ferčič Aleš: Mednarodno gospodarsko pravo, Pravna fakulteta Maribor, 2002.
- Trebilcock Michael, Howse Robert,: The Regulation of International Trade, Routledge, 2004.
- Matsushita Mitsuo, Schoenbaum Thomas, Mavroidis Petros: The World Trade Organization, Oxford University Press, 2006.
- Možina Damjan, Schlechtriem Peter: Pravo mednarodne prodaje, Uradni list, Ljubljana, 2006.

Dodatna literatura bo sporočena na predavanjih.

Cilji in kompetence:

Cilj predmeta je, da slušatelj pridobi poglobljena in zahtevnejša pravna znanja na področju prava mednarodne ekonomije in prava mednarodne trgovine. Predmet je zasnovan multidisciplinarno in zahteva temeljno predznanje institutov gospodarskega prava, obligacijskega prava, konkurenčnega prava, prava intelektualne lastnine in osnov ekonomije. Na praktični ravni se predvideva osvojitve poglobljene zmožnosti analize poslov mednarodnega gospodarskega prava in temeljnega načina reševanja sporov v okolju mednarodne trgovine.

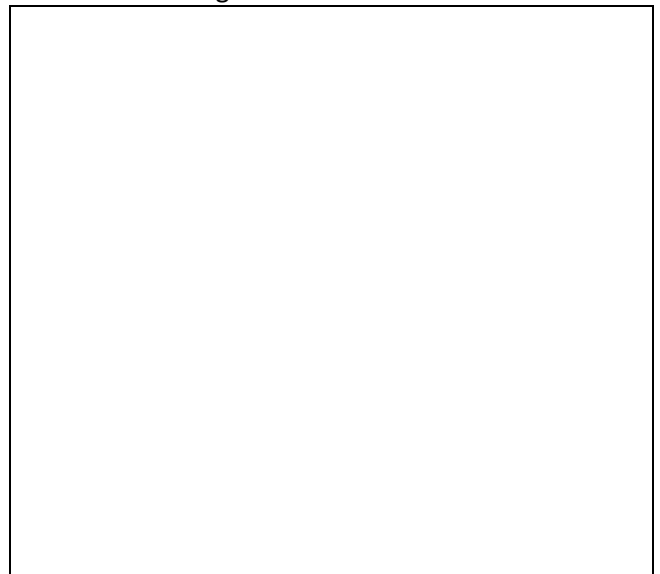
Objectives and competences:



Predvideni študijski rezultati:

Po opravljenih obveznostih bo študent sposoben izkazati razumevanje najzahtevnejših pravnih instrumentov s področja, jih analizirati in razvrščati v konkretnih situacijah. Študent bo sposoben argumentirano interpretirati mednarodno normodajo s področja in spremljati ter analizirati mednarodno sodno in arbitražno prakso in odločitve panelov Svetovne trgovinske organizacije. Pridobljeno znanje je mogoče neposredno temeljno uporabiti pri sklepanju poslov financiranja mednarodne trgovine, pri reševanju sporov s področja liberalizirane svetovne trgovine in pri sestavi zahtevnih poslov mednarodne prodaje blaga. Ustno in pisno izražanje o pravnih vprašanjih, sposobnost pravniškega sklepanja, izdelava

Intended learning outcomes:



najzahtevnejših zapisov pravnih poslov, prenos znanja v različne oblike vlog v postopkih. Študenti povezujejo pridobljeno znanje predvsem z drugimi predmeti s področja gospodarskega prava (konkurenčno pravo, kontrakti, pravo intelektualne lastnine).

Metode poučevanja in učenja:

predavanja (posredovanje temeljnih teoretičnih znanj, analiza sodne prakse, analiza konkretnih zakonskih in pravno-poslovnih določb, sestavljanje zahtevnejši pravnih poslov in vlog)

druge oblike študija (individualne konzultacije študentov)

Learning and teaching methods:

Načini ocenjevanja:

Delež (v %) /  
Weight (in %)

Assessment:

Končni pisni izpit. Izpit se oceni z ocenjevalno lestvico od 1-10: od 6-10 (pozitivno) oziroma 1-5 (negativno); ob upoštevanju Statuta UL in pravil Pravne fakultete.  
V primeru določitve obveznih seminarских nalog in/ali predstavitev, ki so pogoj za pristop k izpitu, se ocena le-teh v primeru pozitivne ocene upošteva v višini od 0 do 10% končne izpitne ocene.  
Morebitne opcijske naloge, ki jih študentje opravljajo po lastni izbiri, če to nosilec ponudi, se pozitivno upoštevajo pri oceni končnega pisnega izpita tako, da prinesejo 5% končne izpitne ocene.

Type (examination, oral, coursework, project):

Reference nosilca / Lecturer's references:

**prof. dr. Peter Grilc:**

1. EKEY, Friedrich L., KLIPPEL, Diethelm, KOTTHOFF, Jost, MECKEL, Astrid, GRILC, Peter, PODOBNIK, Klemen, BRÄMER, Antje. Heidelberger Kommentar zum Wettbewerbsrecht, (Heidelberger Kommentar). 2., neu bearbeit. Aufl. Heidelberg: C. F. Müller, cop. 2005. XXV, 1366 str. ISBN 3-8114-3053-X. ISBN 978-3-8114-3053-2.
2. GRILC, Peter, ILEŠIČ, Tomaž. Pravo Evropske unije, (Zbirka Pravna obzorja, 17). Ljubljana: Cankarjeva založba, 2001. 2 zv. ([LXXX], 811 str.), graf. prikazi, tabele. ISBN 961-231-255-9.
3. GRILC, Peter (avtor, urednik), BRATINA, Tanja, GALIČ, Aleš, KERŠEVAN, Erik, KOČMUT, Mitja, PODOBNIK,

Klemen, VLAHEK, Ana, ZABEL, Bojan. Zakon o preprečevanju omejevanja konkurence (ZPOmK-1) : s komentarjem, (Nova slovenska zakonodaja). 1. natis. Ljubljana: GV založba, 2009. 729 str., tabele. ISBN 978-961-247-115-6.

4. GRILC, Peter. Konkurenčno pravo v obdobju gospodarske krize (antitrust in koncentracije). V: Dnevi slovenskih pravnikov 2010 od 14. do 16. oktobra, Portorož, (Podjetje in delo, ISSN 0353-6521, Letn. 36, št. 6/7). Ljubljana: GV Založba, 2010, str. 1343-1354. 5. GRILC, Peter. Gospodarska/finančna kriza kot spremenjena okoliščina. Pravni letopis ..., ISSN 1855-5861, 2011, str. 33-46, 378-379.

**Izr. prof. dr. Klemen Podobnik:**

1. FATUR, Andrej, PODOBNIK, Klemen. Slovenia/Commentary : SI/C, (Competition law in Western Europe and the USA, Competition Law, suppl. 318 (February 2011)). Alphen aan den Rijn: Kluwer Law International, 2011. 46 str., tabele. ISBN 978-90-654-4904-7. 2. PODOBNIK, Klemen. Pogodba o factoringu. Podjetje in delo, ISSN 0353-6521, 1999, let. 25, št. 3/4, str. 487-506. 3. EKEY, Friedrich L., KLIPPEL, Diethelm, KOTTHOFF, Jost, MECKEL, Astrid, GRILC, Peter, PODOBNIK, Klemen, BRÄMER, Antje. Heidelberger Kommentar zum Wettbewerbsrecht, (Heidelberger Kommentar). 2., neu bearbeit. Aufl. Heidelberg: C. F. Müller, cop. 2005. XXV, 1366 str. ISBN 3-8114-3053-X. ISBN 978-3-8114-3053-2.
4. PODOBNIK, Klemen. Proste ekonomske cone in Slovenija. V: [Slovenija], Strategija ekonomskih odnosov s tujino, Temeljna področja Zunanjeekonomske strategije Slovenije. Ljubljana: Ministrstvo za ekonomske odnose in razvoj, 1996, str. 241-254.
5. FATUR, Andrej, PODOBNIK, Klemen, VLAHEK, Ana. *Competition law in Slovenia*. Alphen aan den Rijn: Wolters Kluwer, cop. 2016. 236 str., avtorj. sl. ISBN 978-90-411-6672-2. ISBN 90-411-6672-6.

**Izr. prof.. dr. Ana Vlahek:**

1. MOŽINA, Damjan, VLAHEK, Ana. *Contract law in Slovenia*, (International encyclopaedia of laws, Contracts). Alphen aan den Rijn: Wolters Kluwer, cop. 2019. 322 str., Z avtorj. sl. ISBN 978-94-035-1323-2.
2. VLAHEK, Ana. Odstop od pogodbe po Dunajski konvenciji. V: Dnevi slovenskih pravnikov 2005, od 13. do 15. oktobra, Portorož, (Podjetje in delo, Letn. 31, št. 6/7). Ljubljana: Gospodarski vestnik, 2005, str. 1228-1251. [COBISS.SI-ID 7548241].
3. FATUR, Andrej, PODOBNIK, Klemen, VLAHEK, Ana. *Competition law in Slovenia*. Alphen aan den Rijn: Wolters Kluwer, cop. 2016. 236 str., avtorj. sl. ISBN 978-90-411-6672-2. ISBN 90-411-6672-6..
4. VLAHEK, Ana. Application of the CISG by Slovenian courts and arbitrations : predavanje na konferenci Negotiating and Managing International Sales, Agency and Distributionship Contracts v organizaciji Union Internationale des Avocats, Ljubljana, 27. - 29. jun. 2013. Ljubljana, 28. mar. 2013. [COBISS.SI-ID 13268049].
5. DAMJAN, Matija, VLAHEK, Ana. The protection of consumers as personal security providers under the DCFR and EU consumer law. V: VIGLIANISSI FERRARO, Angelo (ur.), JAGIELSKA, Monika (ur.), SELUCKÁ, Markéta (ur.). *The influence of the European legislation on national legal systems in the field of consumer protection*. [Assago]: Wolters Kluwer; [Padova]: CEDAM. 2018, str. 19-48.